



UTBILDNING

OFFENTLIG UPPHANDLING

VÅREN 2010

Allego utbildar såväl inköpare som leverantörer inom området offentlig upphandling.

Vi arrangerar utbildningar på alla nivåer, från de lite mer teoretiska utbildningarna Allmän grundutbildning LOU och Fördjupningsutbildning LOU/LUF, till de praktiska utbildningarna Anbud för nybörjare och Utvärdering i praktiken. Inriktningen är alltid konkret och verklighetsnära.

Vi skräddarsyr också utbildningar och seminarier för just din organisation. Dessa utbildningar bedrivs naturligtvis när och där det passar er. Utbildningsledare är Allegos egna experter, men vi tar även in externa föreläsare med lång erfarenhet och spetskompetens inom aktuella områden.

Dessutom anordnar Allego utbildningar i tre steg upp till Certifierad upphandlare. Dessa utbildningar är SOI-märkta vilket innebär att utbildningarna är kvalitetssäkrade av SOI – Sveriges offentliga inköpare.

Information om dessa finner du i en särskild katalog.

Allego är medlem i SAUF – Sveriges Auktoriserade UtbildningsFöretag och lever efter de kvalitetssystem för utbildningstjänster som föreningen ställer krav på.

Välkommen till våra utbildningar

Utbildningsöversikt våren 2010

Datum	Utbildning	Ort
Mars		
10	Allmän grundutbildning LOU	Stockholm
16	Anbud för nybörjare	Stockholm
25	Vägen till ett vinnande anbud	Stockholm
April		
13	Anbud för nybörjare	Stockholm
Maj		
4	Allmän grundutbildning LOU	Stockholm
5	Vägen till ett vinnande anbud	Stockholm



Allmän grundutbildning LOU *1 dag*

Utbildningen riktar sig till leverantörer som vill sälja till offentlig sektor. Deltagarna får en inblick i de regelverk som styr den offentliga upphandlingen och hur man som leverantör skall förhålla sig till de offentliga köparna.

Programinnehåll:

- Köparna – vilka organisationer omfattas av lagen om offentlig upphandling, LOU?
- Genomgång av viktiga delar i LOU
- Närliggande lagar som tar upp sekretess – avtal – konkurrens
- Upphandlingsprocessen, de olika faserna och vad som styr utfallet i respektive fas
- Upphandlingsinformation – var finns affärsmöjligheterna publicerade?
- Skillnader/likheter med att göra affärer på den privata marknaden

Föreläsare: Dan Frödén

Pris: 4 300 kronor exklusive moms per person

Datum: 10/3, 4/5 Stockholm

Anbud för nybörjare *1 dag*

Praktisk utbildning som inte kräver några förkunskaper och riktar sig till dig som bara har liten erfarenhet av offentlig upphandling. Eller ingen alls.

Metodiskt och pedagogiskt går vi igenom upphandlingens händelseförlopp - från förfrågningsunderlagets funktion till vad som krävs för att skriva ett komplett anbud. Vi går igenom tänkbara problemställningar och lär oss skilja på vad som är viktigt och vad som är avgörande.

Målsättningen är att deltagarna vid dagens slut skall ha tillräcklig förståelse för hur offentlig upphandling fungerar för att kunna skriva ett komplett anbud.

Dessutom har vi riktigt roligt.

Programinnehåll:

- Vad står det egentligen i förfrågningsunderlaget?
- Nödvändig dokumentation
- Så enkelt är det
- Ordlistor
- Checklistor
- Det lilla extra

Föreläsare: Martin Hammarström eller Henrik Tamm

Pris: 4 300 kronor exklusive moms per person

Datum: 16/3, 13/4 Stockholm

Vägen till ett vinnande anbud *1 dag*

Utbildningen riktar sig till dem som genomgått "Allmän grundutbildning LOU" eller har skaffat sig motsvarande kunskaper på annat sätt, exempelvis genom egen erfarenhet.

Att framgångsrikt bearbeta offentlig sektor och vinna upphandlingar kräver ett strukturerat arbete med långsiktigt uppsatta mål. Kursen syftar till fördjupad förståelse, insikt och kunskap kring offentlig upphandling. Fokus läggs på anbudsprocessen och vad som kännetecknar ett vinnande anbud. Lämpliga fallstudier vävs löpande in i kursen.

Programinnehåll:

- Strategi och taktik
- Organisation och struktur
- Förfrågningsunderlaget
- Det vinnande anbudet
- Presentation och förhandling
- Juridiska processer
- Avtalet

Föreläsare: Martin Hammarström eller Henrik Tamm

Pris: 4 300 kronor exklusive moms per person

Datum: 25/3, 5/5 Stockholm

Utbildningar på hemmaplan

Vi kan naturligtvis också erbjuda företagsanpassade utbildningar där du som kund själv är med och bestämmer innehållet.

Det är din organisations specifika behov och önskemål som styr utbildningens upplägg och vi anpassar innehållet till det som är viktigt för er. Våra kompetenta föreläsare erbjuder allt från grundläggande baskunskaper till avancerade specialistkunskaper. Allt beroende på vilken kunskap som efterfrågas.

Vill du veta mer?

Hör av dig till oss så berättar vi mer om vad vi kan erbjuda och skräddarsyr ett optimalt upplägg för just dig.

Ring oss på 023-705 700 eller skicka din förfrågan till seminarium@allego.se.



Utbildningsöversikt våren 2010

Datum	Utbildning	Ort
Mars		
2	Nyheter och förändringar i LOU/LUF	Malmö
3	Nyheter och förändringar i LOU/LUF	Göteborg
4	Allmän grundutbildning LOU	Stockholm
11	Affärsmannaskap	Stockholm
April		
8	Allmän grundutbildning LOU	Malmö
14	Upphandling i praktiken	Stockholm
15	Allmän grundutbildning LOU	Stockholm
15	Utbildning i Lagen om valfrihet - LOV	Stockholm
20	Utvärdering i praktiken	Stockholm
21	Nyheter och förändringar i LOU/LUF	Stockholm
22	Nyheter och förändringar i LOU/LUF	Norrköping
26-27	Utbildning i förhandling	Stockholm
Maj		
5	Fördjupningsutbildning LOU	Stockholm
6	Nyheter och förändringar i LOU/LUF	Falun
11	Nyheter och förändringar i LOU/LUF	Umeå
18-19	Skapa förfrågningsunderlag/kvalificering utvärdering	Stockholm
19	Fördjupningsutbildning LUF	Stockholm
20	Allmän grundutbildning LOU	Stockholm
Juni		
2	Fördjupningsutbildning LOU	Stockholm

Allmän grundutbildning LOU *1 dag*

Utbildningen riktar sig till alla inköpare som behöver skaffa sig aktuella, grundläggande kunskaper, dels om upphandlingslagen och dess praktiska konsekvenser för sättet att upphandla varor och tjänster, dels om andra regler som berör offentlig upphandling.

Syftet med utbildningen är att ge deltagarna grundläggande kunskaper om offentlig upphandling, främst inom kap. 15 i LOU/LUF.

Programinnehåll:

- Vilka omfattas av LOU/LUF?
- Genomgång av regler
 - » LOU/LUF (främst kap 15)
 - » Direktupphandling
 - » Ramavtal/avrop
 - » Sekretesslag samt andra lagar som påverkar offentlig upphandling
 - » Annonsering – hur offentliggör jag mina upphandlingar?
- Upphandlingsprocessen
 - » Hur genomförs en upphandling?
 - » Förfrågningsunderlag och kravställande
 - » Miljö- och kvalitetshänsyn vid upphandling
 - » Anbudsutvärdering/Förhållningssätt till leverantörer
 - » Leverantörsbeteende
 - » Mutor/bestickning
 - » Jäv

Föreläsare: Hans Sylvén

Pris: 4 300 kronor exklusive moms per person

Datum: 4/3, 15/4, 20/5 Stockholm
8/4 Malmö



Fördjupningsutbildning LOU *1 dag*

Fördjupningsutbildning som inriktar sig på reglerna över tröskelvärdena och en jämförelse mellan reglerna över och under tröskelvärdena. Bland annat kommer särskild tid att avsättas till de nya ramavtalsreglerna, kvalificering och utvärdering. Eftersom dagen utgör en fördjupning av upphandlingsreglerna förutsätter den att deltagarna genomgått Allmän grundutbildning LOU eller på annat sätt inhämtat motsvarande kunskaper.

Vi kommer också kort att gå igenom nyheter, nya rättsfall och eventuella förslag till ny lagstiftning som förväntas under 2010.

Under hela dagen finns det möjlighet att ställa frågor.

Föreläsare: Hans Sylvén

Pris: 4 300 kronor exklusive moms per person

Datum: 5/5, 2/6 Stockholm

Fördjupningsutbildning LUF *1 dag*

Fördjupningsutbildning som inriktar sig på reglerna över tröskelvärdena och en jämförelse mellan reglerna över och under tröskelvärdena. Bland annat kommer särskild tid att avsättas till de nya ramavtalsreglerna, kvalificering och utvärdering. Eftersom dagen utgör en fördjupning av upphandlingsreglerna förutsätter den att deltagarna genomgått Allmän grundutbildning LOU eller på annat sätt inhämtat motsvarande kunskaper.

Vi kommer också kort att gå igenom nyheter, nya rättsfall och eventuella förslag till ny lagstiftning som förväntas under 2010.

Under hela dagen finns det möjlighet att ställa frågor.

Föreläsare: Hans Sylvén

Pris: 4 300 kronor exklusive moms per person

Datum: 19/5 Stockholm



Utbildning i Lagen om valfrihet - LOV *1 dag*

Utbildningen riktar sig till de personalgrupper som behöver skaffa sig aktuella och grundläggande kunskaper, dels om lagen om valfrihetssystem (LOV), dels den praktiska tillämpningen av hur kommuner och landsting kan reglera förutsättningarna för valfrihetssystemet genom avtal.

Syftet med utbildningen är att ge deltagarna en bra plattform för att skapa möjligheter för den enskilde att välja utförare inom äldreomsorgen, inom stödverksamhet för personer med funktionsnedsättning samt inom hälso- och sjukvården. Jämförelser under dagen kommer även att ske med upphandling enligt LOU och exempel på sådana upphandlingar som utförts med intressant metodinnehåll.

Programinnehåll:

- Vilka tjänster kan omfattas av LOV?
- Genomgång av regler – LOV
- LOV i relation till LOU
- Ramavtal/avrop
- Ickevalsalternativet
- Sekretesslag samt andra lagar som påverkar arbetet med valfrihetssystem
- Underlag för kvalificeringen och kravställande
- Miljö- och kvalitetshänsyn
- Förhållningssätt till leverantörer/vårdgivare
- Mutor/bestickning – Jäv

Föreläsare: Stefan Elg
Pris: 4 300 kronor exklusive moms per person
Datum: 15/4 Stockholm

Skapa förfrågningsunderlag/kvalificering utvärdering *2 dagar*

Utbildningsdagarna riktar sig till alla (inköpare, jurister med flera) som önskar fördjupa sina kunskaper för framtagande av förfrågningsunderlag, kvalificering av leverantörer samt utvärdering av anbud. Deltagarna bör ha grundläggande kunskaper i LOU motsvarande "Allmän grundutbildning LOU".

Dag 1

- Behovsanalys. Vad vill vi ha och vad kommer vi att värdesätta
- Förfrågningsunderlagets struktur
 - » administrativa bestämmelser
 - » krav på varan/tjänsten, teknisk beskrivning eller funktion/prestanda
 - » kommersiella villkor, enskilda avtalet, standardavtal
 - » kvalificeringskrav för leverantörsbedömning
 - » tilldelningskriterier (rangordning, viktning)
 - » social hänsyn och miljökrav
- Annonsering över och under tröskelvärdena
- Ändring/komplettering av förfrågningsunderlaget
- Avbruten upphandling

Dag 2

- Kvalificering
- Förtydligande och komplettering av anbud
- Presentation av anbud och enhetens frågor om anbudet
- Förhandlingsmoment
- Anbudsutvärdering – utvärderingsmodeller
- Upphandlingsprotokoll
- Om anbudens giltighetstid har gått till ända, vad gör man då?
- Tilldelningsbeslut
- Upplysningar – vad skall dessa innehålla?
- Leveransgodkännande och de särskilda kontraktsvillkoren

Under de två dagarna kommer gruppövningar att göras utifrån verkliga förfrågningsunderlag.

Föreläsare: Stefan Elg och Per Kyhle
Pris: 7 400 kronor exklusive moms per person
Datum: 18–19/5 Stockholm

Utbildning i förhandling *2 dagar*

Utbildning för dig som vill lära dig affärsförhandla framgångsrikt.

Utbildningen syftar bland annat till att klarlägga juridiska och formella förutsättningar vid affärsförhandlingar inom ramen för offentlig upphandling. Du lär dig de olika stegen i förhandlingsprocessen, dessutom får du ta del av erfarenheter från framgångsrika förhandlingar vid tillämpning inom offentlig upphandling.

Genom praktisk träning utvecklar du också dina färdigheter i genomförandet av affärsförhandlingar.

Programinnehåll:

- Förhandlingsprocessen – de olika stegen
- Vanliga fällor och fel vid förhandling
- Förhandlingens struktur och genomförande
- Affärskulturella aspekter
- Förhandlingens psykologi
- Förhållningssätt till motparten

Föreläsare: Lennart Borghagen
Pris: 7 400 kronor exklusive moms per person
Datum: 26–27/4 Stockholm



Nyheter och förändringar i LOU/LUF *1/2 dag*

Under försommaren 2010 kommer förändringar att ske i LOU och LUF. Under en halvdag presenteras förändringarna som innebär enklare regler vid offentlig upphandling och hårdare tag mot de som inte följer reglerna. Dessutom kommer de frivilligformer som inte Riksdagen tog beslut inför förändringen 2008, inköpscentraler, elektroniska auktioner med mera, nu att tas in de nya lagarna. Mer om dessa former och hur de ska tillämpas, tas också upp denna halvdag.

Föreläsare: Stefan Elg
Pris: 2 900 kronor exklusive moms per person
Datum: 2/3 Malmö
3/3 Göteborg
21/4 Stockholm
22/4 Norrköping
6/5 Falun
11/5 Umeå

Upphandling i praktiken *1 dag*

Praktisk utbildning som riktar sig till alla inköpare som önskar fördjupa sina kunskaper i upphandlingsprocessen, från idé till kontrakt, med särskilt fokus beträffande inköparen som projektledare.

Deltagarna bör ha grundläggande kunskaper i LOU motsvarande "Allmän grundutbildning LOU".

Programinnehåll:

- Upphandlingsprocessen - från idé till kontrakt
- Olika modeller för förfrågningsunderlag och standardavtal
- Direktupphandling
- Fallstudier och exempel från verkligheten
- Rättsfall

Föreläsare: Anders Karlin

Pris: 4 300 kronor exklusive moms per person

Datum: 14/4 Stockholm



Affärsmannaskap *1 dag*

Utbildningen riktar sig till de som vill fördjupa sig i de affärsmässiga och affärsetiska frågeställningarna för upphandlaren. Att enbart ha fokus på att göra rätt enligt LOU ger inte alltid det bästa resultatet. Upphandlaren måste också fokusera på den goda affären.

Utbildningsdagen ska ge svar på frågan hur man kombinerar regelverket med ett affärsmässigt förhållningssätt och affärsetik.

Deltagarna bör ha grundläggande kunskaper i LOU motsvarande "Allmän grundutbildning LOU".

Programinnehåll:

Delar som ingår är

- Vad är den goda affären?
- Hur gör man för att bli en attraktiv kund?
- Upphandlarens roll i de olika stegen i upphandlingsprocessen
- När ska upphandlaren vara projektledare?
- Affärsetik
- Hur tar man sociala hänsyn?
- Vad är förhandling och vad får man förhandla om i olika upphandlingsförfarande?
- Diskussion kring några rättsfall ur ett affärsmässigt perspektiv.

Delar av utbildningsdagen kommer att ske som grupparbeten och diskussioner.

Föreläsare: Per Kyhle

Pris: 4 300 kronor exklusive moms per person

Datum: 11/3 Stockholm

Utvärdering i praktiken *1 dag*

Praktisk utbildning som riktar sig till alla inköpare som önskar fördjupa sina kunskaper i prövning av anbudsgivare och anbud. Genomgång av olika utvärderingsmodeller, till exempel mervärdesmetoden och utvärderingskriterier. Vilka kriterier kan man använda och hur ska man använda dessa vid utvärderingen?

Utbildningen genomförs till del som en workshop där man går igenom fallstudier och exempel från verkligheten.

Deltagarna bör ha grundläggande kunskaper i LOU motsvarande "Allmän grundutbildning LOU".

Programinnehåll:

- Huvudstegen i anbudsprövning
- Olika modeller för utvärdering av anbud
- Utvärderingskriterier och rättsfall inom området
- Utvärdering av kvalitet och mjuka parametrar

Föreläsare: Per Kyhle

Pris: 4 300 kronor exklusive moms per person

Datum: 20/4 Stockholm

Skräddarsydda utbildningar

Lär dig upphandling på hemmaplan!

Vi erbjuder företagsanpassade utbildningar där du som kund själv är med och bestämmer innehållet.

Det är din organisations specifika behov och önskemål som styr utbildningens upplägg och vi anpassar innehållet till det som är viktigt för er.

Våra kompetenta föredragshållare erbjuder allt från grundläggande baskunskaper till avancerade specialistkunskaper. Allt beroende på vilken kunskap som efterfrågas.

Vill du veta mer?

Hör av dig till oss så berättar vi mer om vad vi kan erbjuda och skräddarsyr ett optimalt upplägg för just dig.

Ring oss på 023-705 700 eller skicka din förfrågan till seminarium@allego.se



Föreläsare



Lennart Borghagen

Har lång erfarenhet som lärare inom offentlig upphandling och tidigare inköpsdirektör vid FMV.



Stefan Elg

Verksam inom Allego AB. Ett förflutet inom Uppsala kommun, senare kommundirektör i Ludvika kommun.



Dan Frödén

Grundare av Competens Utbildning, OPIC och Tenders. Lång erfarenhet av offentlig anbudsgivning.



Martin Hammarström

Civ.ek. Konsult och en av grundarna av Offerator. Positioneringsstrateg samt ansvarar för företagets internationella kundkontakter.



Per Kyhle

Upphandlingskonsult och vvd i Allego Konsult AB. Han var under lång tid Banverkets inköpschef.



Hans Sylvé

Jurist och lärare, Allego AB. Undervisar i Lagen om offentlig upphandling. Tidigare chefsjurist vid NOU.



Henrik Tamm

Civ.ek. Konsult och en av grundarna av Offerator. Erfarenhet av att identifiera strategiska lösningar i komplicerade upphandlingar.



Anders Karlén

Upphandlingskonsult och vd i Allego Konsult AB. Senast upphandlingschef på Banverket.



Anmälan görs:

På www.allego.se, eller på seminarium@allego.se. Ange även faktureringsadress.

Bekräftelse:

Kommer att skickas med e-post. Ange därför e-postadresser till samtliga deltagare i anmälan. Antalet platser är begränsat.

Betalning:

Utbildningen faktureras i förskott. I priset ingår lunch, kaffe och dokumentation, utom på våra halvdagsutbildningar, då ingår inte lunch.

Avbokning:

Anmälan är bindande om inte avbokning sker enligt gällande regler. Avbokning kan ske 4 veckor innan utbildningen utan kostnad. Därefter debiteras halva kostnaden. Vid återbud senare än en vecka innan utbildningen debiteras hela avgiften. Platsen kan överlåtas till annan deltagare, meddela i så fall Allego.

Vi förbehåller oss rätten att byta kursledare och vid lågt deltagarantal ställa in utbildning. Eventuella inbetalda avgifter återbetalas vid inställd utbildning. Ersättningar därutöver betalas ej.

Nöjd kund:

Allego eftersträvar alltid nöjda kunder. Om du av någon anledning är missnöjd med utbildningen, kontakta oss så hittar vi en lösning.

Allego är medlem i SAUF – Sveriges Aktoriserade UtbildningsFöretag och lever efter de kvalitetsystem för utbildningstjänster som föreningen ställer krav på.



Tel 023-705 700 | info@allego.se
www.allego.se