



Konsult

Sveriges senaste upphandlingskonsult firar 1 år!

Den 1:a september 2008 såg ett nytt konsultbolag dagens ljus. Det var den dagen då Allego Konsult påbörjade sin verksamhet och det var den dagen som undertecknad som nytilträd VD gjorde sin första arbetsdag. Det var också den dagen då ett nytt alternativ fanns på marknaden.

Frågetecknen var naturligtvis många. Starten för den nya verksamheten sammanföll med finanskrisen och skulle våra presumtiva kunder ha möjlighet att använda oss? Skulle det gå att rekrytera kvalificerade och kompetenta konsulter för det var ett defintivt krav för att kunna matcha våra etablerade konkurrenter?

Idag, drygt 1 år senare har vi ett första facit och det enkla svaret är att det gick bra!

Finanskrisen till trots, offentlig sektor har givetvis ett fortsatt försörjningsbehov av varor och tjänster. På infrastruktursidan satsas flera miljarder och denna kraftsamling kräver ett bra och effektivt upphandlingsstöd. För att klara allt detta med begränsade resurser har flera barriärer rivits och vi kan konstatera att de som var presumtiva kunder också blev reella kunder.

Ett sextiotal uppdrag på ett år

Under det år som gått har Allego Konsult hjälpt närmare 40 kommuner, landsting, statliga myndigheter, stiftelser och offentligägda bolag med att genomföra hela upphandlingar, kvalitetssäkringar, utredningsuppdrag och rådgivning. Sammanlagt har vi genomfört ett 60-tal skilda uppdrag.

Det samlade värdet på de upphandlingsuppdrag vi genomfört är över 1 miljard kronor!

Att medarbetarna är företagets viktigaste resurs är för många en rätt sliten klyscha, men för Allego Konsult är det tvärtom. Våra medarbetare är vår viktigaste framgångsfaktor. Vi har också lyckats attrahera de bästa på marknaden trots bristen på kvalificerade upphandlare och det känns fantastiskt.

Vi är idag flera stycken kreativa upphandlingskonsulter, men vi vill bli fler. Därför genomför vi nu ytterligare rekryteringar. Kraven på de vi rekryterar är höga och vi tackar nej till uppdrag om vi inte kan erbjuda en upphandlingskonsult som vi tror kunden blir nöjd med.

- Vi har matchat våra konkurrenter och är idag för många kunder förstahandsalternativet. Vi har visat att vi klarat av att sänka kostnaderna för våra kunder. Vi har kvalitetssäkrat upphandlingar åt kunder och minskat riskerna för haveri och vi har hittat utvägar för kunder som haft upphandlingar som redan havererat.
- Vi har tagit steget in på samordnade upphandlingar, med början på energisidan och IT-produkter & tjänster, och vi kommer att fortsätta med att bryta de naturliga monopol som finns på området.
- Vi har visat att vi gör ett bra arbete och att vi är kostnadseffektiva och det bästa beviset för det är att våra kunder kommer tillbaka med nya uppdrag.

Om du har tänkt ta hjälp, tänk Allego Konsult. Du kommer inte att bli besviken.

Anders Karlin
vd Allego Konsult AB

Anders Karlin | 023-705 720 | 070-315 98 92 | anders.karlin@allego.se
Karin Johnsson | 023-705 735 | 070-548 69 64 | karin.johnsson@allego.se
Per Kyhle | 023-705 727 | 070-295 95 15 | per.kyhle@allego.se
Tony Hansson | 023-705 737 | 076-170 01 87 | tony.hansson@allego.se